

事業者専用 卸・仕入れサイト

「スーパーデリバリー」のご紹介



SUPER DELIVERY



社名	株式会社ラクーンコマース
所在地	東京都中央区日本橋蛸殻町1-14-14
設立	2018年11月
資本金	300,000 千円
株主	株式会社ラクーンホールディングス100% (東京証券取引所プライム市場上場 証券コード3031)
代表者	代表取締役社長 小方 功
グループ会社	株式会社ラクーンフィナンシャル (保証事業)

スーパーデリバリーとは



スーパーデリバリーは、事業者向けの卸・仕入れサイトで、メーカーが商品を掲載し、小売店やサービス業などの事業者が仕入れを行うサービスです。



3,200社を超える企業様にご利用いただいています。

I P P I N S H A

 アイリスオーヤマ

ORIHRO

People Tree
Fair Trade & Ecology

FELISSIMO

 シミズ

 OSK 株式会社 オーエスケー

HARIO

肌と心に届け。
Atsugi

natural69®

FREIZ

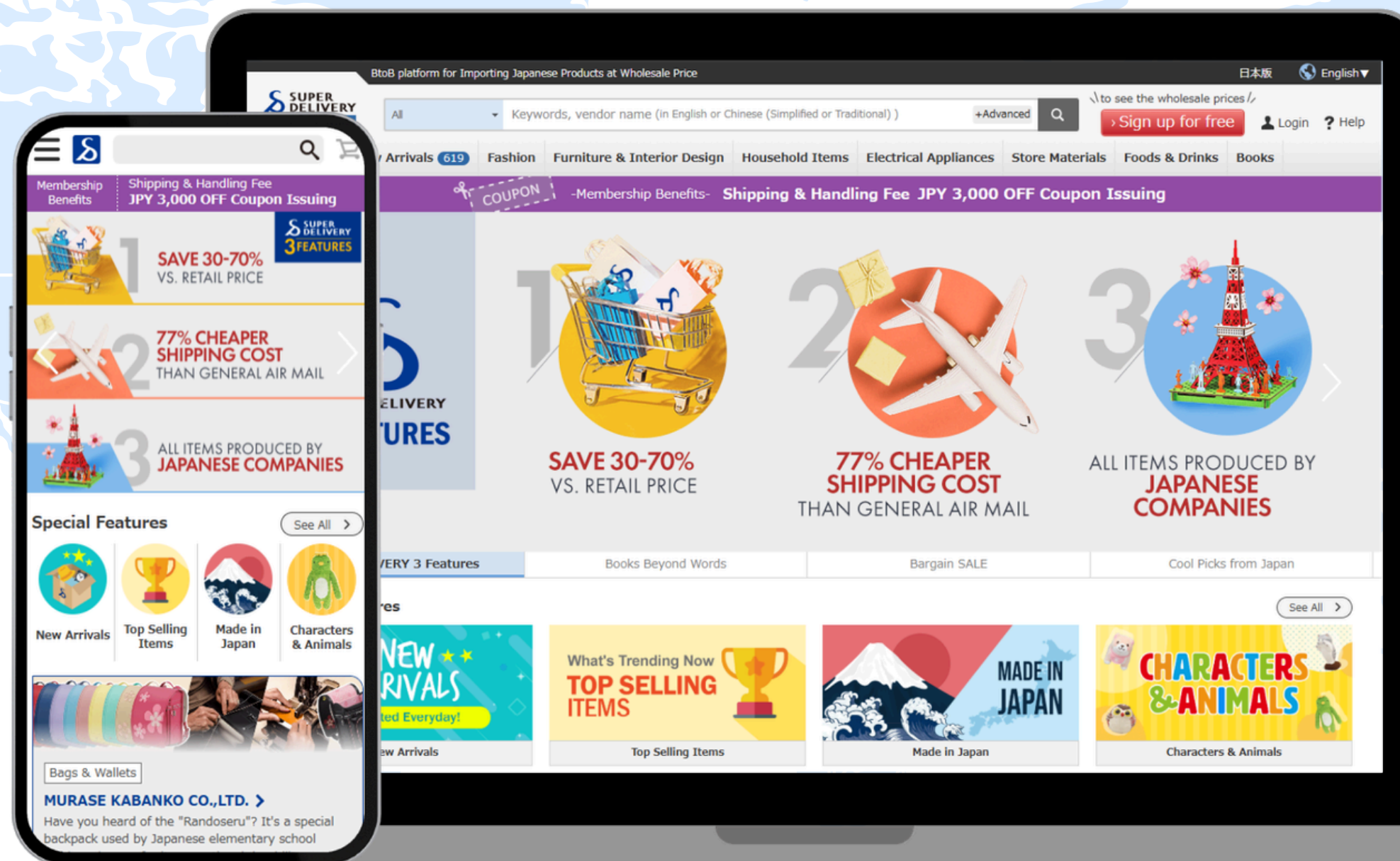
WORLD AMBER
A MEMBER OF WORLD GROUP

 KIYOHARA

 LOGOS
LOGOS
OUTING EQUIPMENT

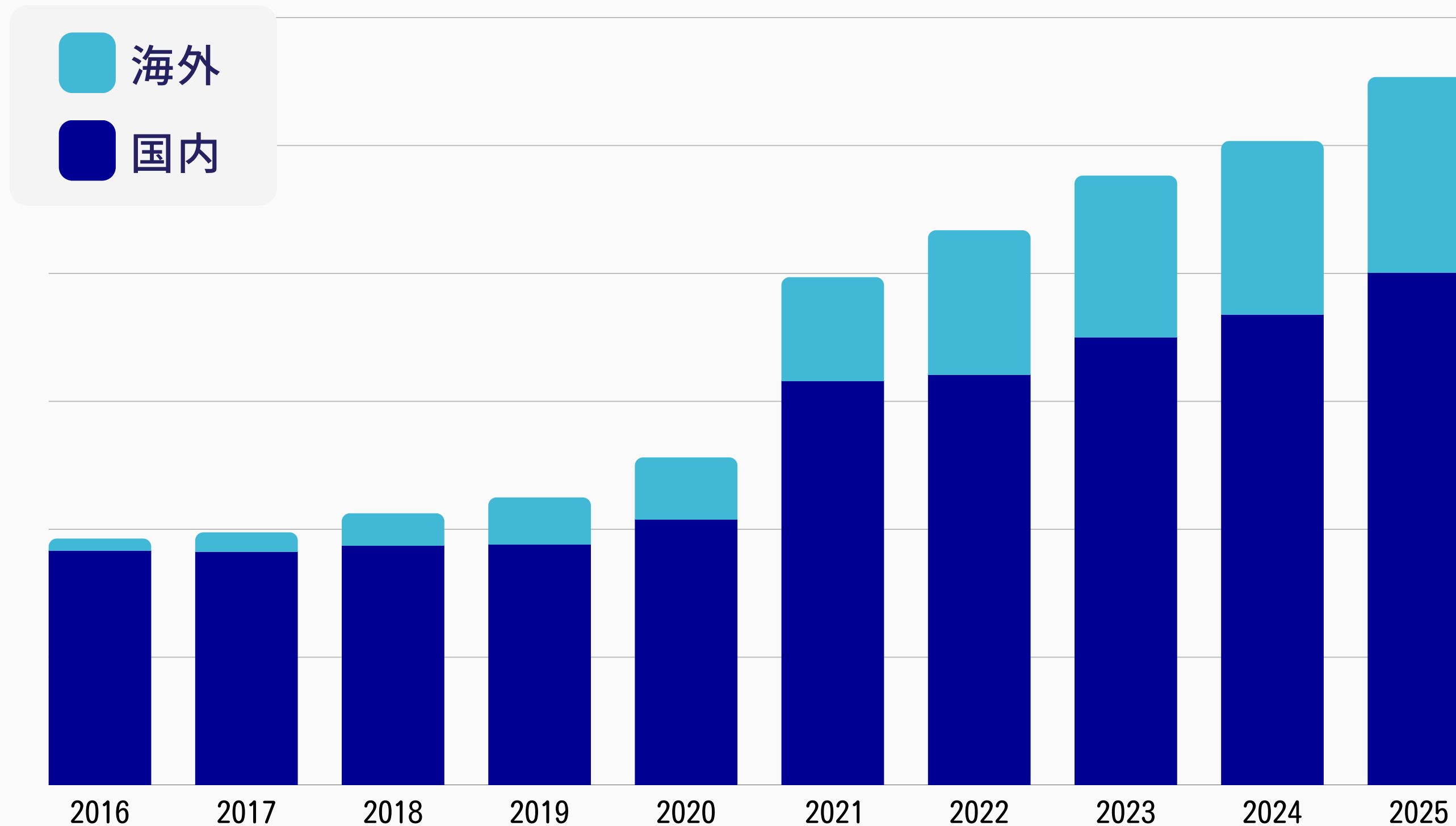
海外版：SD Export

SD exportは、日本国内のメーカーと海外バイヤーが取引できるBtoBプラットフォーム。1つの管理画面で国内版にも海外版にも掲載できます。



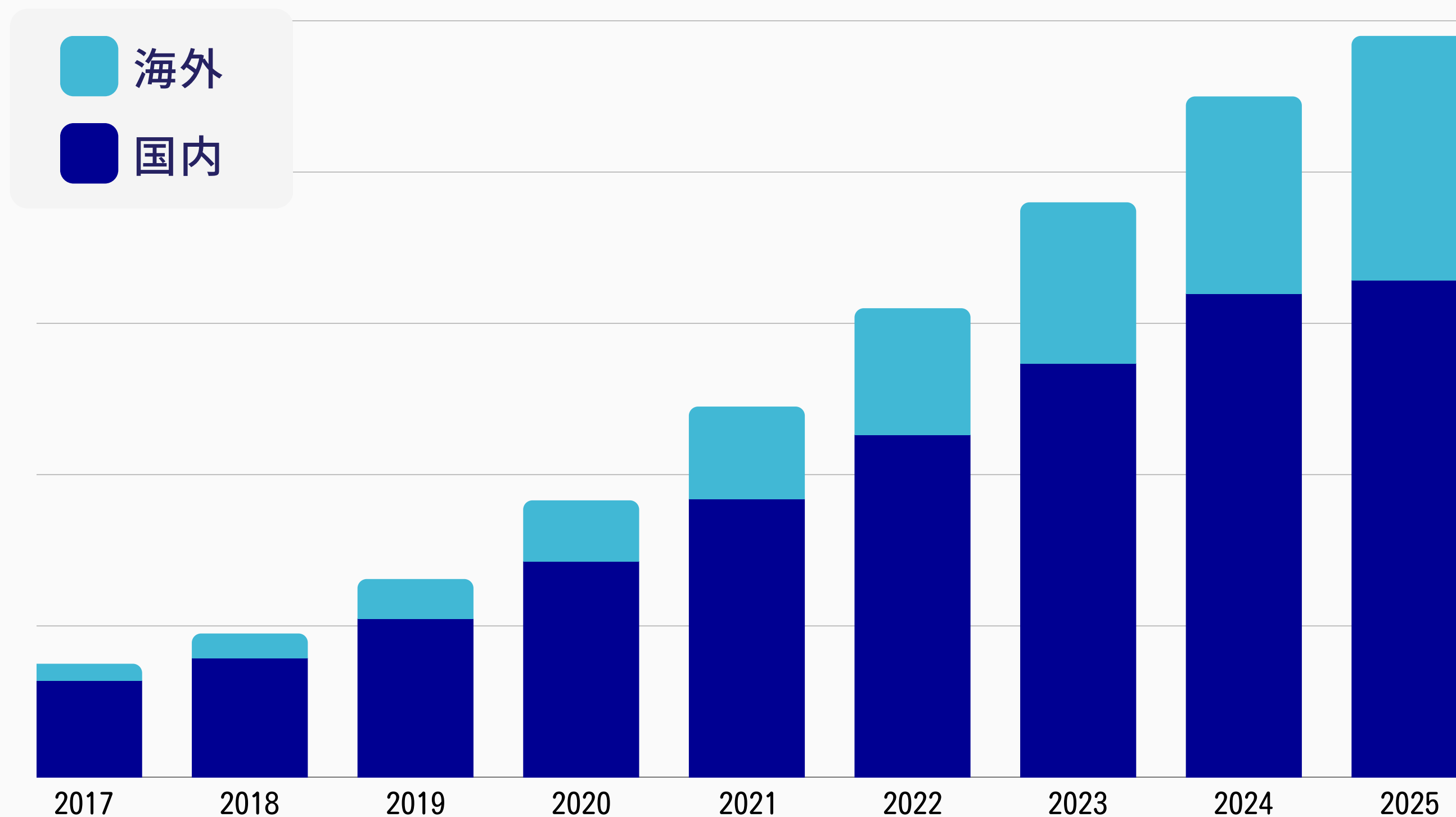
年間流通額

2025年度の年間流通額は約276億円。うち、海外の流通額は約76億円（成長率12.7%）



会員事業者数の推移

会員事業者は50万会員を突破！（国内約32万・海外約18万）



スーパーデリバリーなら、営業人員を増やさずに“営業機会”を増やせます



営業コストをかけずに **全国各地のお客様に出会える**



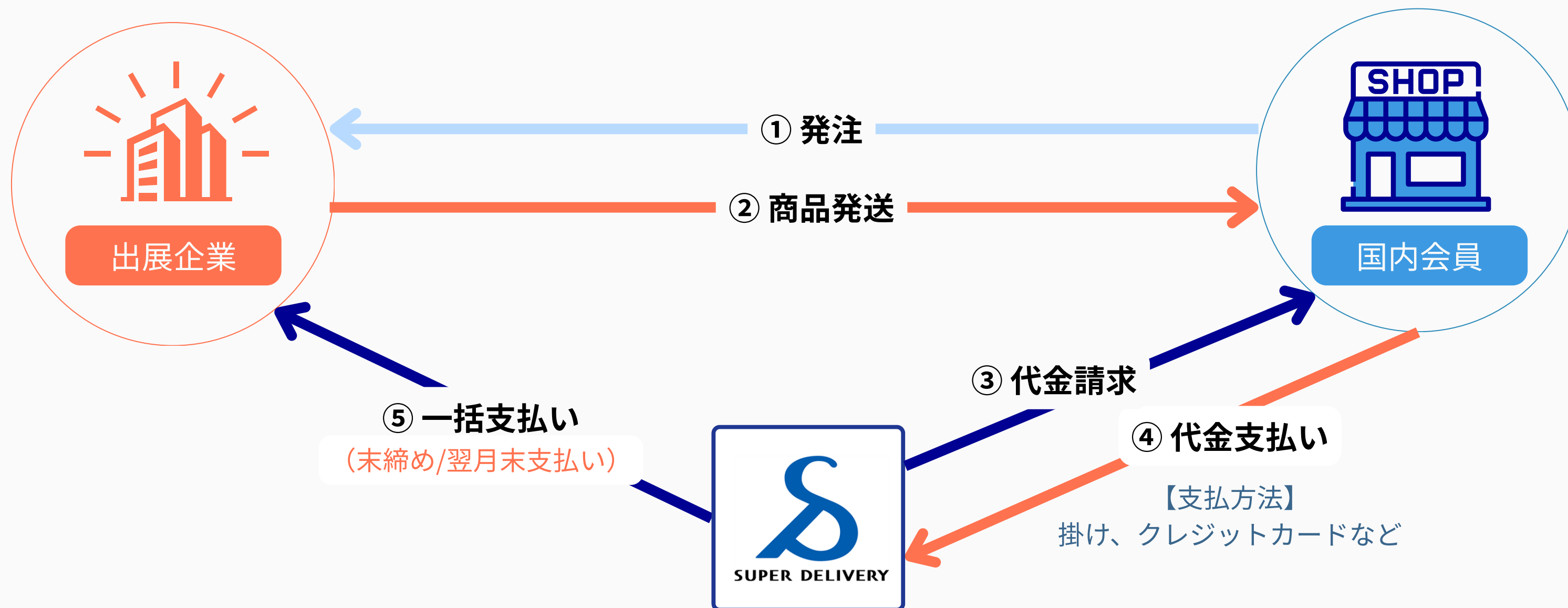
異業種のお客様が **貴社の商品を探してくれる**



小口の新規取引でも **手間とリスクがゼロに**

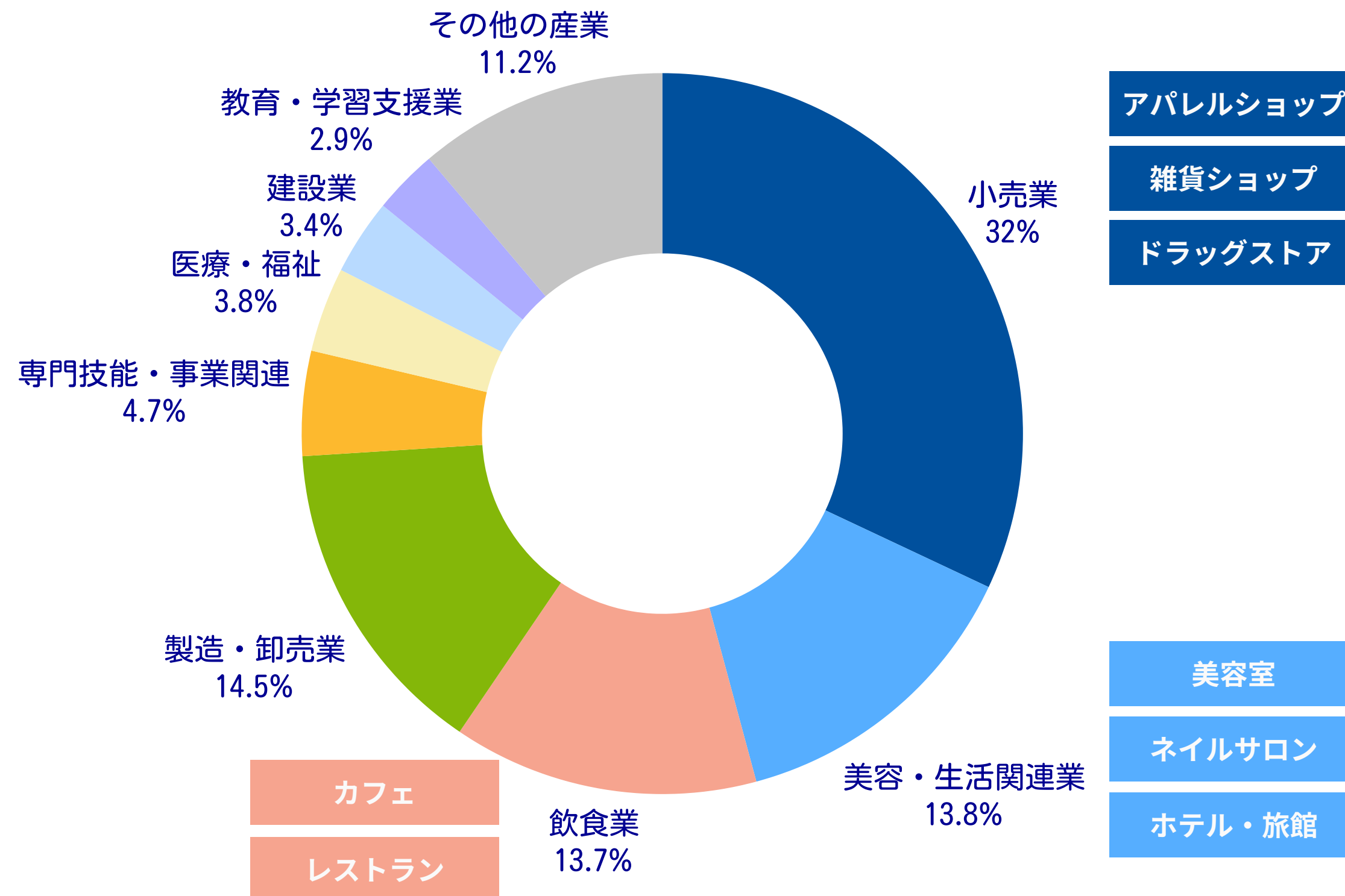
サービスの仕組み（国内版）

必要なのは商品の発送のみ！代金の回収はスーパーデリバリーが代行します。



国内会員事業者の業種内訳

小売りの実店舗を中心に飲食店、美容院、宿泊施設など幅広い業種が利用しています。



会員のイメージ

雑貨ショップ：peace様（群馬県）

▶記事を読む



展示会や仕入れのために群馬から都内まで行くのは大変なので、**24時間ネットで仕入れができて重宝**しています。
色々なメーカーの面白い商品を少しずつ仕入れられるのが魅力です。

アパレルショップ：Rewrite様（福岡県）

▶記事を読む



今お客様に提案したいものを**即納で仕入れられる**のが大きなメリットです。また1点から仕入れられる商品が多く、**売り場の状況に合わせて仕入れをコントロール**できるので助かっています。

会員のイメージ

カフェ：乙カフェ様（広島県）



▶記事を読む



開業したてで、展示会に行っても取引につながらないことが多く悩んでいた中、スーパーデリバリーに出会いました。現在では、**物販用アイテムのほとんどをスーパーデリバリーで仕入れ**ています。

アロマサロン：Harmonie様（京都府）



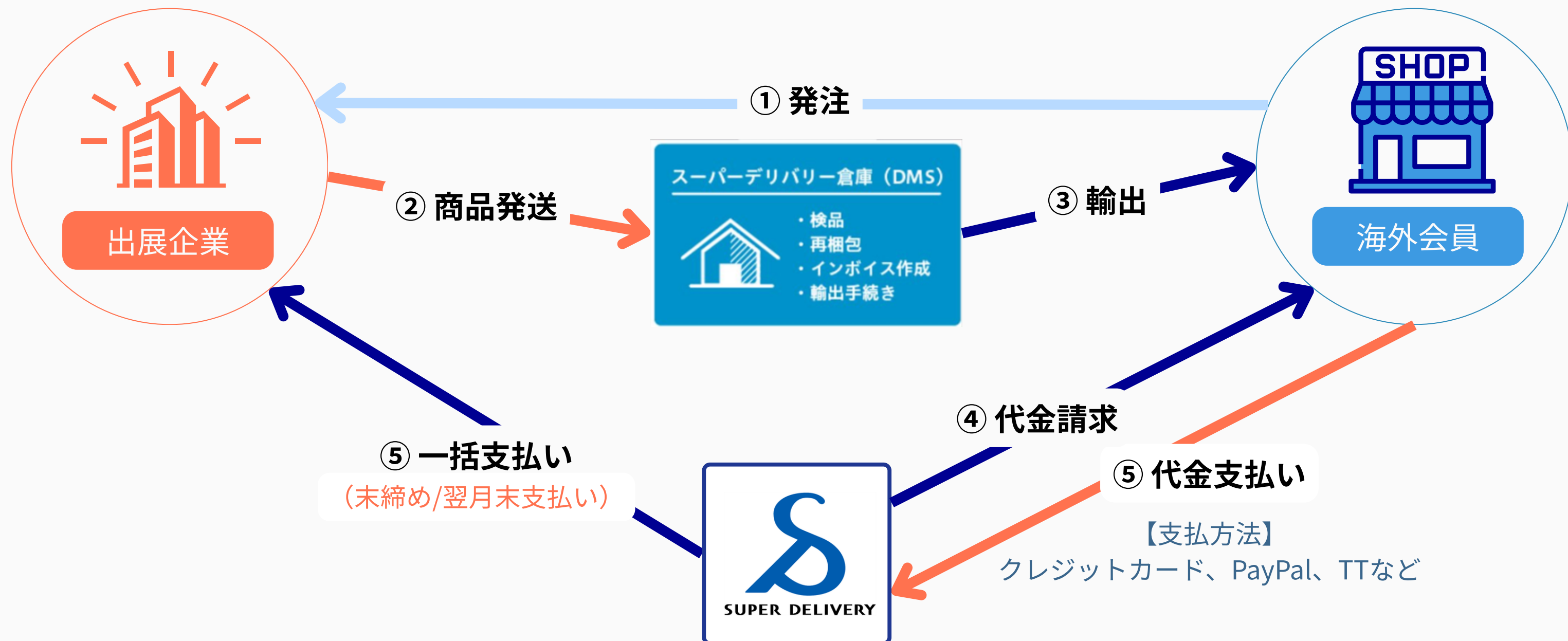
▶記事を読む



1からの商品探しでしたが、仕入れたいメーカーさんに問い合わせたところスーパーデリバリーを紹介されました。**異業種でも大手企業の商品が購入**できますし、**空いた時間で注文**ができるため非常に便利です。

サービスの仕組み（海外版）

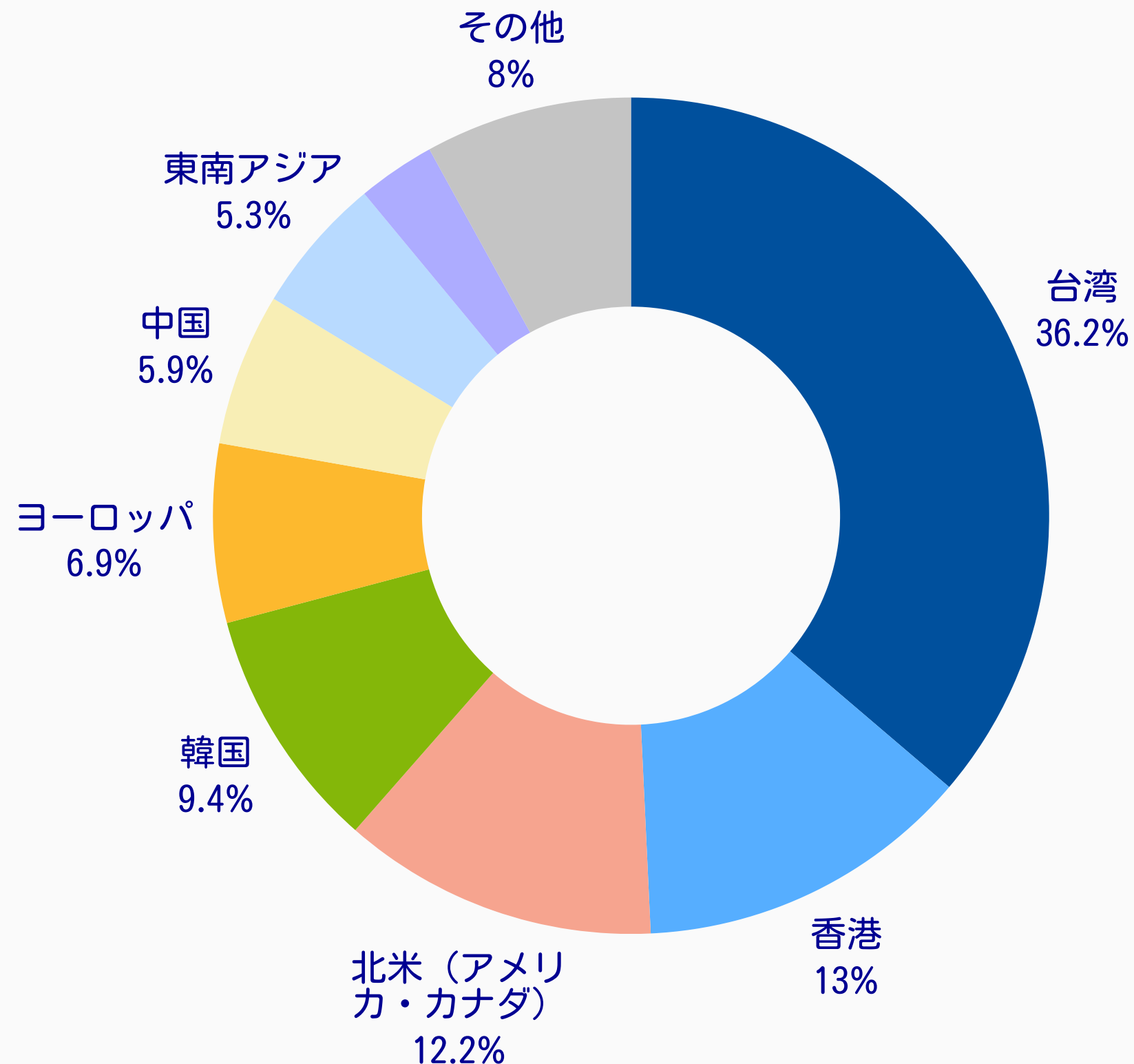
海外版では商品を国内倉庫へ納品。輸出手続きも代金の回収もまるっとお任せ



各国の流通額の割合

台湾・香港・北米を中心に韓国・ヨーロッパの市場も拡大中です。

※ 取引可能国数：134カ国（販売実績：92カ国）



主要国の取引伸び率

イギリス	54.3%
中国	16.6%
韓国	12.2%
アメリカ	11.7%
オーストラリア	8.1%

※2026年4月期Q1でのGMV成長率

料金体系

固定費不要、コストは取引金額に応じた手数料だけ

初期費用・固定費	システム手数料
¥0	10~15%

※ SD export（海外販売）の場合は、システム手数料に+3%が加算されます。

※ 紹介制度を利用してご紹介いただいたお客様とは、システム利用料なしでお取引いただけます。

システム手数料は月間の売上金額帯に応じて低減されます。

売上金額	システム手数料
～100万円	15%
～500万円	13%
～1,000万円	11%
1,000万円超	10%

出展までの流れ

約1か月ほどで出展できます



出展前・出展後のフォロー

出展時はもちろん、出展後も専任のサポート担当が
売上最大化に向けて伴走サポートいたします

出展前のサポート

- 購入されやすい販売条件の設計サポート
- 商品画像・商品情報の改善アドバイス
- 特集・企画を活用した販売促進のご提案

出展後のサポート

- 売上・購入データの傾向分析
- 傾向をもとに、改善・戦略の提案
- 特集・企画による露出アップ支援



売上を最大化するため、**なるべく多くの商品を掲載いただくことや、専任担当によるきめ細やかなフォロー**をお願いしております。

お問い合わせ先

ご不明点があればお気軽にご連絡ください

スーパーデリバリー

MAIL : sales@superdelivery.com

お問い合わせフォーム :

<https://www.superdelivery.com/fumi/r/dealerformInquiry/input>