

国内も！
越境も！

BtoB ECなら セカイカート

受注業務の改善や販路拡大に貢献。

カスタマイズ可能なクラウド型パッケージだから、
必要な受注業務システムがすぐに手に入る！



電話、FAX、メールなどの受注業務には、以下のような課題が想定されます。

業務過多



取り扱い商品や得意先が増えて、見積や在庫確認、納期回答に忙殺される。慢性的な人手不足。

属人化



営業担当者の属人化が進み、担当者がいないと得意先への問い合わせ対応ができない。

人手不足



受注業務を効率化したいが、システム化を検討・運用出来る人材がない。

海外対応



海外取引を増やしたいが、対応できる人材が限られている。



取引業務（見積、注文、在庫確認など）を自動化する**BtoB ECシステム**の導入で解決

「セカイカート」は、得意先様にWeb画面からご発注をいただくことで、アナログ受注業務をデジタル化・自動化するBtoB ECクラウドサービスです。



クラウドサービスだから、月額利用料でリーズナブルに導入

ご要望に合わせたカスタマイズ対応や、専任コンサルタントによる伴走支援、充実の標準機能などご利用企業様にご満足いただける特徴を揃えています。



BtoBに適した細かい 販売条件や卸値設定に対応

販売する商品は、きめ細やかに価格設定が可能。複数の価格グループを設定することができ、ボリュームディスカウント等の設定も可能。



多言語・多通貨・複数拠点など 越境BtoBにも対応

米ドル・イギリスポンド・ユーロといった各種通貨に対応しており、海外配送業者との連携にも対応。



BtoBに特化した 充実の機能

お問い合わせから配送まで、取引に関わる全てのフローをセカイカートで完結。



安心してご利用いただける 万全のセキュリティ

保存されたデータは万全のセキュリティで開発・運用・保守を行なっているため、安心してご利用いただけます。



お客様にあわせた カスタマイズ

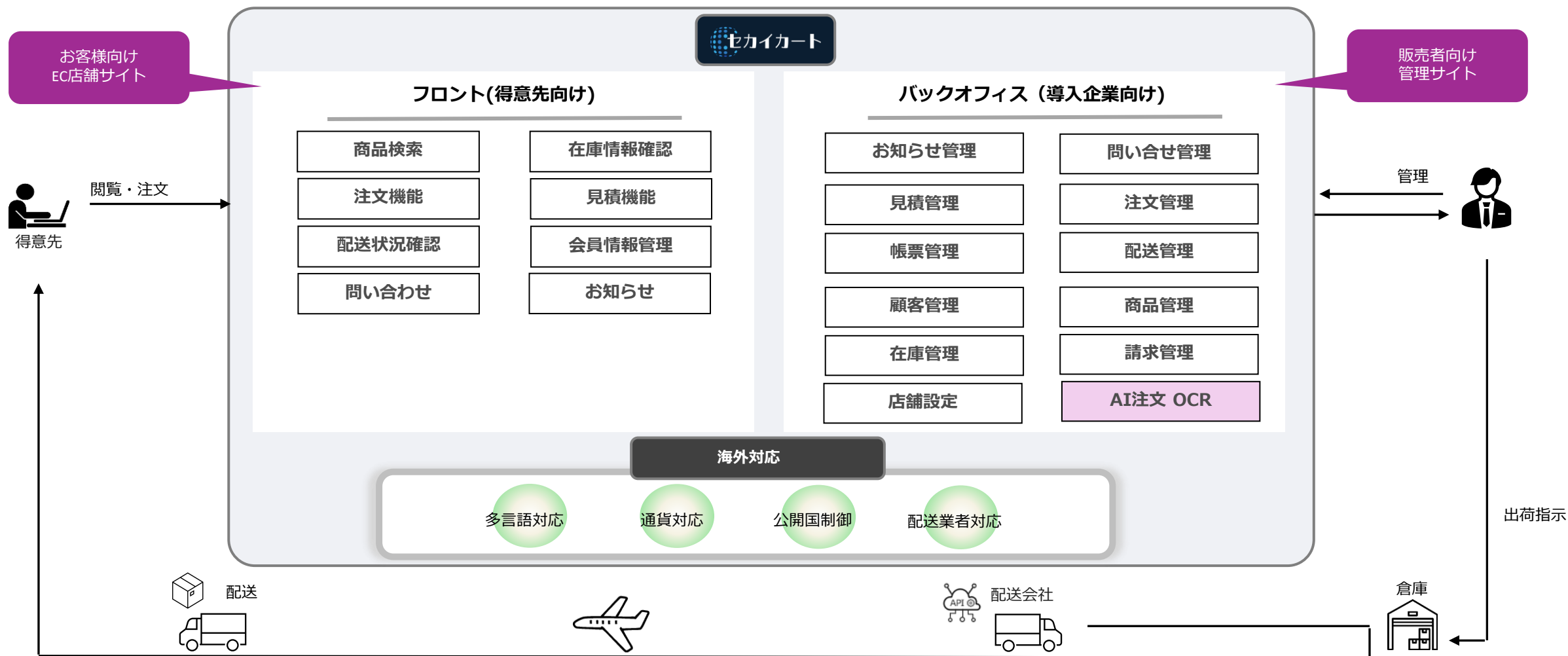
お客様それぞれの業務フローにあわせてカスタマイズできるため、既存の業務フローはそのまま導入可能。



国内の専任担当者による 安心のサポート体制

国内の専任担当者が、導入時のサポートから日々の運用でのお問い合わせまで、併走サポートします。

フロント(得意先向け)、バックオフィス(導入企業向け)それぞれに使いやすく充実した機能を搭載しております。



日本の商習慣に適した豊富な管理機能を揃えながら、海外取引にも対応ができます。

FEATURE 01

商品機能

きめ細やかな品質管理で、価格設定や値引き設定が可能。

FEATURE 03

配送機能

クライアントが確認画面にて配送状況をいつでも確認できる。

FEATURE 05

在庫機能

在庫情報を顧客クライアント側でも確認可能。

FEATURE 07

顧客・会員管理機能

クライアントごとの細やかな設定が可能。

FEATURE 02

注文機能

受注から出荷まで、状況が一覧で確認でき、スムーズな後続処理が可能。

FEATURE 04

お問い合わせ機能

問い合わせ機能で、クライアントからのメールや電話での対応時間を削減。

FEATURE 06

見積機能

見積や社内の確認ステータスを一覧で確認。

FEATURE 08

海外対応機能

英語対応はもちろん、海外配送業者との連携に対応。

「セカイカート」の導入で御社の理想とする業務フローが実現できるのか、ご契約前に専任のコンサルタントが診断し、導入計画をご提案いたします。



DAY 1

課題とご要望の整理

—
お客様が抱える課題や
システム導入で期待される
ご要望を整理



DAY 2

導入イメージを可視化

—
セカイカートの標準機能との
ギャップを整理し
実現方法を具体化



DAY 3

システムのご提案

—
お客様のご状況に合わせた
システムのご提案と
お見積もりのご提示

安心してご利用いただくために、ご契約後の導入準備、カスタマイズ開発、運用の併走支援をお約束します。



システム開発

標準機能をフル活用し
お客様独自のシステムに
カスタマイズ

動く画面や機能を確認しながら進行

既存システムとのデータ連携まで対応



運用中の併走支援

お客様の状況に合わせて
継続的な業務最適化を
併走支援でサポート

OS更新、障害対応など無料に対応

機能追加のご相談～ご提案も無料

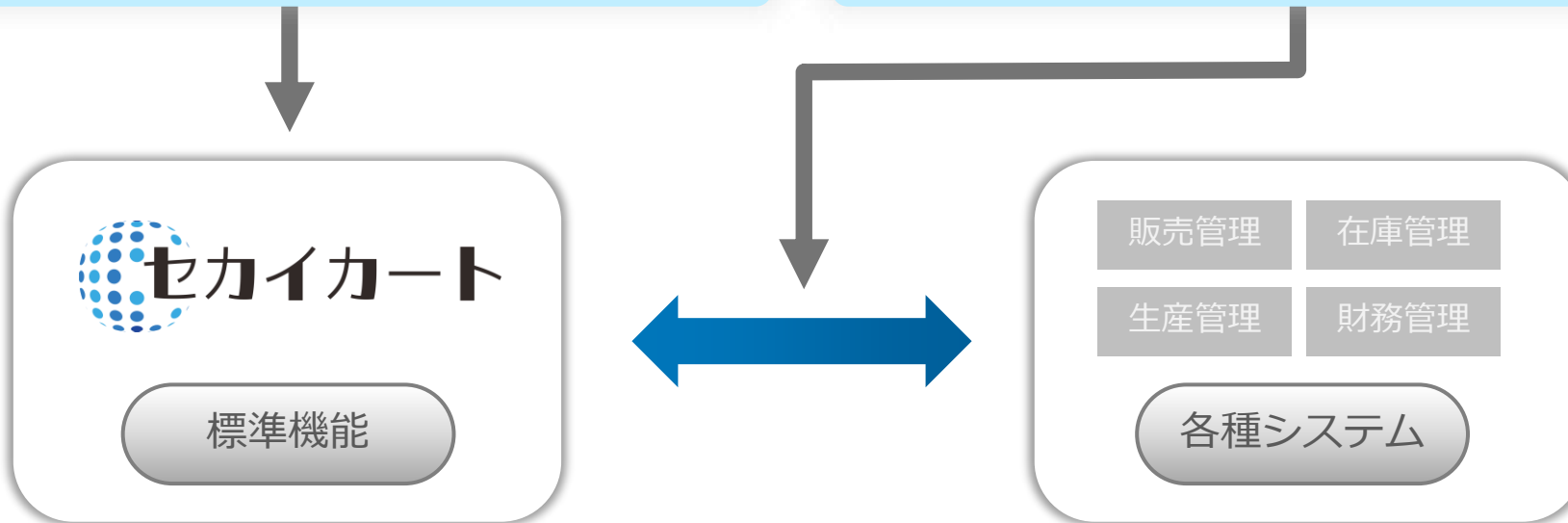
2つの開発サービスで、お客様のビジネスにあわせたシステム環境をご用意いたします。

カスタマイズ開発サービス

お客様それぞれのビジネスに合わせてカスタマイズ開発を実施

データ連携開発サービス

ご利用されている各種システムとのデータ連携開発を実施



BtoB EC「セカイカート」料金プラン — チカパー企画限定優待プラン —

50%Off

初期費用
¥200,000 (税抜)
¥100,000 (税抜)

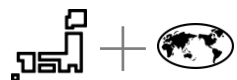


月額費用
ご選択プランによって変動

プラン1

ミニマムに国内・越境に対応

月額料金
¥35,000 (税抜)
¥28,000 (税抜)



カスタマイズ

-

ユーザー数上限
500

商品数上限
1,500

見積・注文数上限
1,000

プラン2

国内取引のみで
商品数が多い企業様にGood

月額料金
¥50,000 (税抜)
¥40,000 (税抜)



カスタマイズ

-

ユーザー数上限
2,500

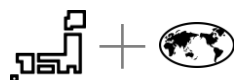
商品数上限
15,000

見積・注文数上限
2,000

プラン3

充実したベーシック機能で
国内・越境に対応

月額料金
¥100,000 (税抜)
¥80,000 (税抜)



カスタマイズ

-

ユーザー数上限
5,000

商品数上限
15,000

見積・注文数上限
6,000

プラン4

個社別カスタマイズ可能！
国内取引に特化

月額料金
¥100,000 (税抜)
¥80,000 (税抜)



カスタマイズ



ユーザー数上限
5,000

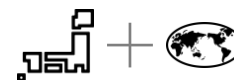
商品数上限
15,000

見積・注文数上限
6,000

プラン5

個社別カスタマイズ可能！
国内・越境に対応

月額料金
¥150,000 (税抜)
¥120,000 (税抜)



カスタマイズ



ユーザー数上限
5,000

商品数上限
15,000

見積・注文数上限
6,000

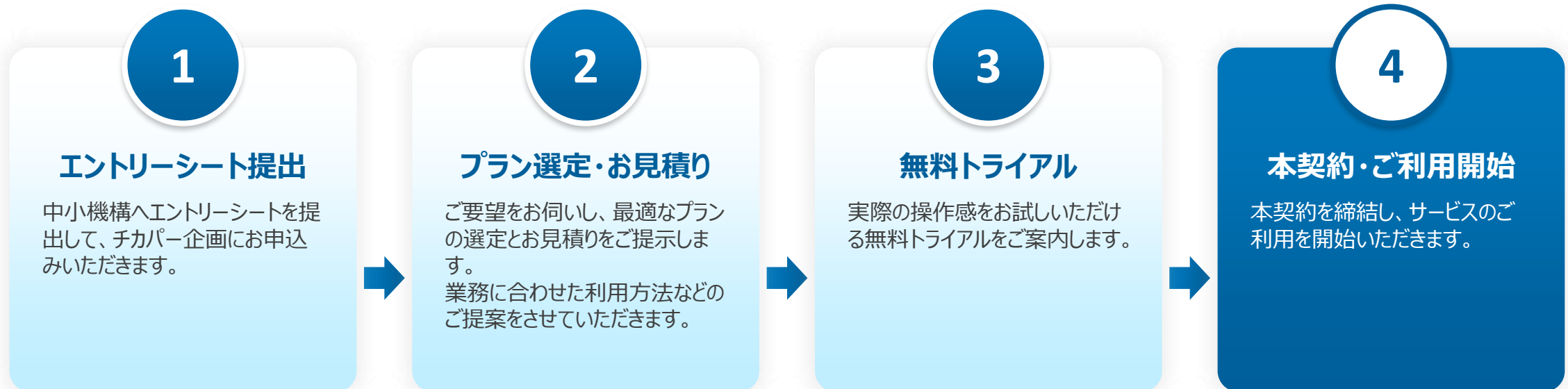
20%Off

※中小機構経由でのお申込みに限り上記価格を適用いたします。

Copyright JMA Systems Corporation.

※カスタマイズ時は、カスタマイズボリュームに応じて別途費用が発生いたします。
※各プランの上限数を超える場合、別メニューをご用意しております。

中小機構「チカパー企画」経由でのお申込みから、ご利用開始までは以下の4ステップで進行します。



※中小機構「チカパー企画」経由でのお申込みに限り、特別価格が適用されます。

顧客向けパーツ販売サイトを一新。複雑化した受注プロセスを集約し、属人的な対応から脱却

業種：理科学・計測機器／半導体・産業機器／医用機器

課題

- 受注窓口が乱立（会員制EC・コールセンター・FAX・国内10支店・海外拠点）し、独自ルールで複雑化
- 2000年から運用のシステムが老朽化し、手動更新で運用負荷が増大
- 価格・商品体系が複雑で、OSSでの実現が困難
- 窓口ごとに顧客対応が属人化

導入の決め手

- BtoBの豊富な経験と実績によるJMASの安心感
- 丁寧な導入支援と高いプロジェクト推進力
- リリース後も続く手厚いフォロー体制
- 複雑な業務要件を形にできると確信

導入効果

- 受注業務をBtoB EC中心に集約し、対応を平準化
- メンテナンスしやすい会員制ECを実現
- 安全データシート配布など派生活用で顧客利便性が向上
- 電子帳簿保存法に則った運用を実現

80% 削減

受注対応人数（拠点を1カ所へ集約）

10支店5部署 → 1部署

見積・受注・請求業務を集約

100% EC化

海外現地法人からの発注を移行

「ここなら確実に要望を形にしてくれると確信しました。安心して任せられるパートナーだと思いました」 — 日本電子株式会社 科学・計測機器サービス事業部 I 氏

SNSを通じた海外からの注文受付業務を自動化し、ビジネスを拡大



業種・業界	製造
売上高	約2億円
プラン	3.5万円/月
カスタマイズ費用	-
開発期間	1週間

カスタマイズ		
会員管理	見積(購入者側)	連携：在庫
商品の見せ方	注文(購入者側)	連携：基幹システム
在庫・出荷	注文(販売者側)	連携：クレカ
返品・返金	注文(販売者側)	連携：その他決済
問い合わせ	その他	連携：配送

カスタマイズ開発なし

Before

- SNSのDMで海外企業様からの注文を受付。
手作業による注文・出荷・請求業務の
負荷が高く、出荷作業が遅延
- 海外配送依頼システムを用いた煩雑な
入力業務が負担

After

- 海外企業様からの注文をECで受付け、支払いはカード決済
受注業務負荷を大幅削減
- 海外配送依頼システムとのデータ連携で、輸送業務の
負荷も大幅軽減。

海外向け販売開始に伴う代理店向け販売サイトの開設



業種・業界	卸
売上高	約10億円
プラン	3.5万円／月
カスタマイズ費用	80万円
開発期間	0.5か月

カスタマイズ		
会員管理	☒ 見積(購入者側)	連携：在庫
商品の見せ方	見積(販売者側)	連携：基幹システム
在庫・出荷	☒ 注文(購入者側)	連携：クレカ
返品・返金	注文(販売者側)	連携：その他決済
問い合わせ	その他	連携：配送

Before

- 電話・メールでの問い合わせや注文受付対応が負荷となり、日々の業務が遅延
- 在庫確認・納期確認と回答に時間がかかる

After

- 越境取引が標準搭載されているため短期間で運用を開始。受注業務を自動化することで業務遅延を解消
- 倉庫システムとECの在庫情報を連携。得意先企業様自身でリアルタイムに在庫情報の確認が可能に



Let's voyage
to the future
together.

本資料に関するお問い合わせ

セカイカート営業窓口

Email : ec-sales@jmas.co.jp

TEL : 03-3431-2638



最新NEWSは公式SNSでも配信してます。Let's follow us!!