

BtoB卸サイト『 NETSEA』

サプライヤーの販路拡大に向けた募集

オークファングループ  
(株) SynaBiz



# 1 BtoBについて

BtoBとBtoC ECプラットフォームについて

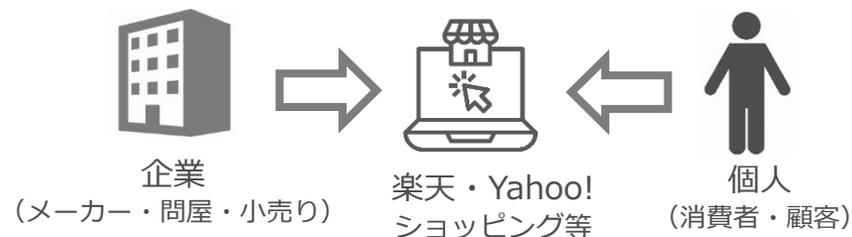
# 2 NETSEAについて

NETSEAについてのサービス概要やプランの紹介

## BtoB



## BtoC



## BtoB ECプラットフォーム NETSEA を使用するメリット

1 営業の効率化

2 社内業務・事務コストの削減

3 後払い・掛け払い・与信リスク対応

**17年以上の実績**

“サプライヤー(メーカー・卸売業)”と“バイヤー(小売店)”  
を結びつけるBtoBモール



**NETSEA**



## ビジネスモデル



**国内最大級**

**BtoB卸売仕入れモール**



バイヤー登録数 約**50**万社



販促ツールの利用が**無料**

メールマガジンの配信制限なし  
自社オリジナル特集も  
無料で開催できちゃいます！

\*1 一部、有料サービス「NETSEAプライム」があります。

バイヤー  
全国**50**万社の仕入れ業者に向けて

自社商品を  
一斉にPR!



# 商品を登録するだけで **全国50万店舗へ** 販路を拡大!!



サプライヤー  
(メーカー・問屋)



NETSEA



BtoB卸モール

拡販 →



実店舗

ネットショップ

貿易会社・商社

**ライバー**

**LIVE**

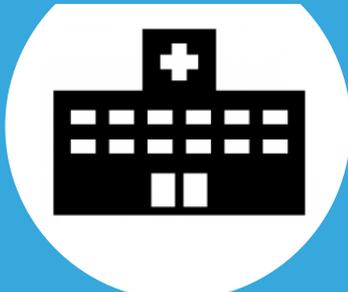


## 自社利用バイヤー例

美容院



クリニック



飲食店



■メルマガ配信機能

NETSEA  
**お得なセール商品のお知らせ**  
 本日 全商品 10%OFF!!! やっています!  
 バッグ・ストール・帽子・財布 メンズレディースどちらも使えます!  
 他にも多数ありますので是非ご覧下さいませ!

3color TOTE BAG  
 トートバッグ フェイクレザー ポケット付き メンズ レディース Keys キース

トートバッグ ショルダー 2WAY  
 トートバッグ ショルダー 2WAY トートメンズ レディース キャンバス 帆布 ロゴ ショルダーバッグ エコバッグ キース Keys

トートバッグ ショルダー 2WAY  
 トートバッグ ショルダー 2WAY トートメンズ レディース キャンバス 帆布 ロゴ ショルダーバッグ エコバッグ キース Keys

トートバッグ ショルダー 2WAY  
 トートバッグ ショルダー 2WAY トートメンズ レディース キャンバス 帆布 ロゴ ショルダーバッグ エコバッグ キース Keys

トートバッグ ショルダー 2WAY  
 トートバッグ ショルダー 2WAY トートメンズ レディース キャンバス 帆布 ロゴ ショルダーバッグ エコバッグ キース Keys

トートバッグ ショルダー 2WAY  
 トートバッグ ショルダー 2WAY トートメンズ レディース キャンバス 帆布 ロゴ ショルダーバッグ エコバッグ キース Keys

手間なく簡単に作成可能!  
 配信回数制限なし!

**簡単アプローチ**

■特集への参加・作成

NETSEA  
 24% 全品割引  
 メガネツシー 24% 全品割引  
 5/22 (MON) 5/29 (MON)  
**15% OFF SALE**  
 SNIFF JAPAN ペット雑貨  
**53% OFF SALE**  
 5.19 Fri 12:00 - 5.26 Fri 12:00  
 78% OFF!  
 業界最安値 ¥500-  
 パーシャルオフィス  
 NETSEAから配布の  
 モールクーポン  
 #ウィークリー  
 トrend特集  
 韓国特集  
 公式LINEアカウント  
 友だち募集中!

シーズン特集

常設特集

セール特集

イベント特集毎月開催!  
 どんなイベントでも  
 自由に参加できる!

**アクセス増**

2022年10月から **3ヶ月間**で月あたり **70万円** 売上を伸ばし

現在売上が **144万円** までのびたサプライヤー

売上推移



## 行ったこと

### 露出の強化

- ①メルマガ配信  
→月5回以上
- ②特集への参加  
→主にセールイベント

PV数 : 月328件  
(2022年9月)

PV数 : 月**2970**件  
(2022年12月)

会社名	A会社
入会月	2022年8月
業態	問屋
商材	生活雑貨

## Arusha 株式会社アルーシャ様

- 出展開始：2015年12月
- 会社形態：法人
- 設立：2009年3月
- 取扱ジャンル：美容・健康
- 取扱商品：ネイル関連商品など



岩瀬香奈子社長



NETSEA 商品ページ

### Q. NETSEAで売上が上がったきっかけは何ですか？

**A.** NETSEAにサプライヤー入会してからの当初は、まずは商品数を増やすことを意識していました。

あとは、メルマガ配信を必ず週に2回ぐらいの頻度でバイヤーと接触する機会を増やすようにしました。また、NETSEAでの大恐竜祭などのイベントに参加するだけでなく、自分たちでセールイベントを決めて企画し、年に数回ほど開催することで売上も伸びました。これにはバイヤー呼び起こし的な効果もあると感じています。

### Q. NETSEAの出品で気をつけていることは？

**A.** NETSEAで常に心がけていることは、商品の良さ・価格のメリットなどをバイヤーへどう伝えていくか？ どうしたら分かりやすく、ご理解いただけるか？

を突き詰めて考えて実践しています。

例えば、商品ページでは、各々の商品の写真サイズを大きくしたものを掲載し、細部まで分かりやすいように心がけています。

### Q. NETSEAを継続している理由はなんですか？

**A.** ありがたいことにリピーター様も多く付いていただき、個人事業主の方や大きな企業まで数多くのバイヤーに恵まれています。

NETSEAでは新しい販促機能なども続々とリリースしていただいていますし、まだまだ弊社を知らないバイヤーもいらっしゃると思いますので、成長の余地がまだまだあると思い、利用させていただいています。

中小機構経由エントリー  
限定!

# 月額費用 **0円** (1年間) プラン

**月額  
無料**

## ■スタンダードプラン

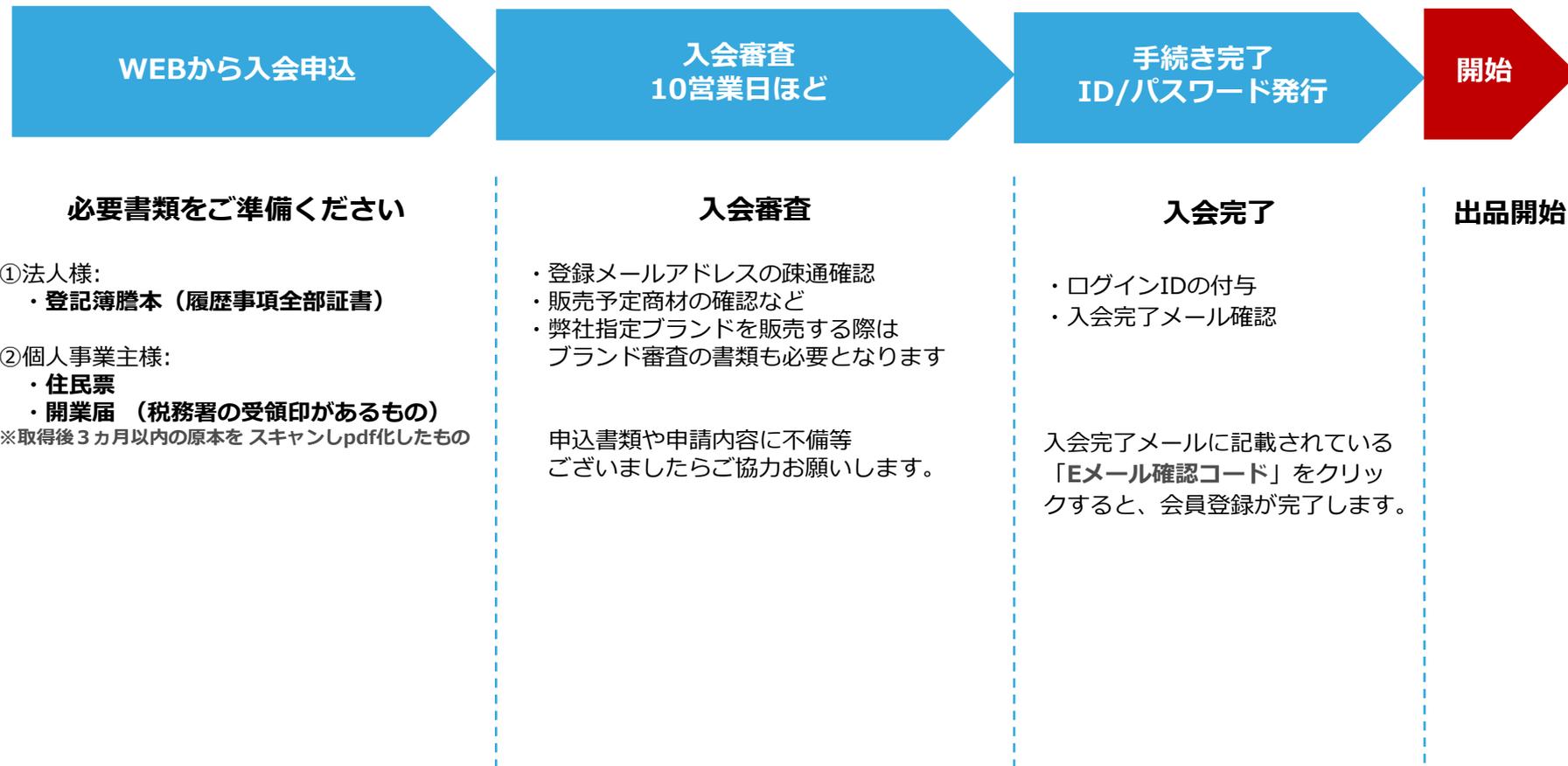
入会金 (税抜)	0円
月会費 (税抜)	20,000円
成約手数料(税抜)	8%・10%
契約期間	6ヶ月(自動継続)
メルマガ配信	無料
販促企画・特集参加	無料
月間販売限度額	入会時審査による



## ■セミナー特別プラン

入会金 (税抜)	0円
月会費 (税抜)	<b>0円</b> (最初の契約期間1年間に適応)
成約手数料(税抜)	15%
契約期間	6ヶ月(自動継続)
メルマガ配信	無料
販促企画・特集参加	無料
月間販売限度額	入会時審査による

## サイトからWEB申込を頂いて10営業日以内に手続き完了となります



新規取引先の開拓をお考えの企業様へ

## 年間取引1億円の成功例続出!

全国約40万社以上の小売店に卸売りが可能な  
国内最大級の卸売りサイト  NETSEA  
(ネッシー)

### 出展のご案内

NETSEAは日本最大級のWEB卸売りサイト。40万社以上のバイヤーが登録しています。  
企業情報や商品情報を登録すると、日本全国の買い手企業から問合せや注文が入ります。

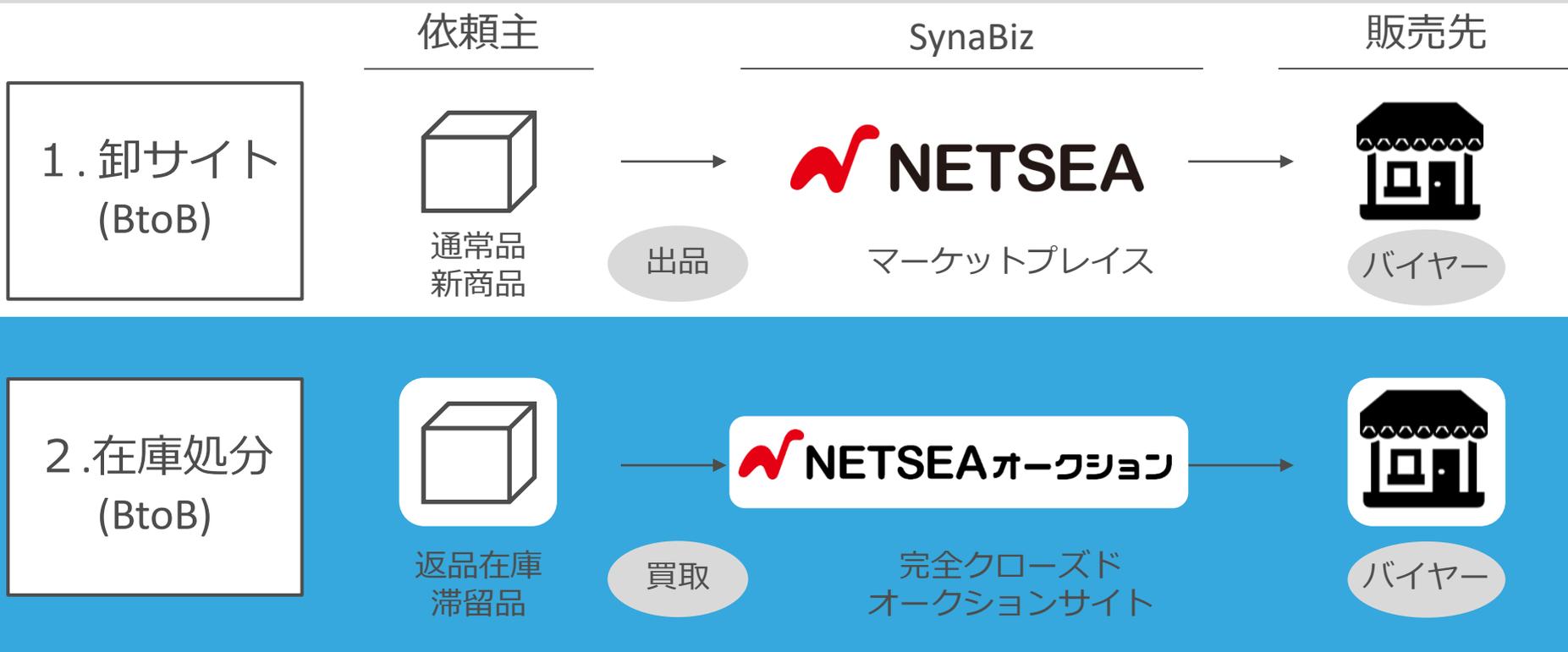
NETSEAは下記の様な企業様におすすめです

- もっと効率的に新しい取引先の開拓をしたい
- 自社の商品を広くPRしたい
- 販路を全国に広げたい
- 年間売上高を一気に増やしたい
- 既存取引先とバッティングしないようにうまく新規取引を増やしたい



↓資料請求はここをクリック↓

[https://www.netsea.jp/document/request\\_d](https://www.netsea.jp/document/request_d)



社名 株式会社SynaBiz (SynaBiz Co.,Ltd.)

所在地 〒141-0001  
東京都品川区北品川 5丁目1番18号  
住友不動産大崎ツインビル東館 7階

代表取締役 杉本 聡

設立 2015年7月

東証グロース上場



**aucfan**  
GROUP

